

Key Account Manager

(M/W/D)

Du bist Vertriebler (m/w/d) mit Leib und Seele und hast Spaß daran etwas aufzubauen und zusammen zu wachsen? Für unterschiedliche Vertriebsregionen in Deutschland sind wir immer auf der Suche nach Vertriebsmitarbeitern im Außendienst, die bestehende und potenzielle Großkunden auf- und ausbauen und somit einen zentralen Beitrag zum Wachstum unseres Unternehmens leisten.

→ Deine Aufgaben

- > Du verantwortest den Gebietsumsatz in einer Region und **steigerst** dort konstant den **Marktanteil** für unsere Marke **CLINIC DRESS**
- > Die **Akquise** von neuen **Kunden** gehört zu deinen Haupttätigkeiten
- > Den bestehenden Kundenstamm **entwickelst** du durch regelmäßige Besuche und damit verbundene **professionelle Beratung**, du entdeckst und hebst **neue Potenziale** im Rahmen deiner **Kundenbeziehungen**
- > Du beobachtest die Marktsituation in deiner Region, führst eigenständige **Analysen der Marktentwicklung** sowie weiterer **Erfolgskennzahlen** durch und leitest daraus **Vertriebsstrategien** ab
- > Du berichtest direkt an das Management



Wer wir sind?

Wir von **CLINIC & JOB DRESS** sind einer der führenden europäischen Designer, Hersteller und Händler **hochwertiger Berufsbekleidung** für Health & Beauty, den Handel und die Gastronomie.

Wir sind ein **energiegeladenes Team** mit **großer Leidenschaft**: Berufsmode, die passt und gut aussieht. **Darin sind wir gut**. Wir entwickeln kontinuierlich hochwertige Styles, die den aktuellen Zeitgeist treffen, expandieren international und erweitern unsere Auftritte in den digitalen Kanälen. Wir probieren viel aus, lernen aus unseren Fehlern und sind mit Herzblut dabei.

→ Was Du mitbringst

- > Du bist bereits seit mehreren Jahren erfolgreich im Vertrieb von Textilien, Versorgungsprodukten oder Zubehör im medizinischen Umfeld tätig
- > Im Idealfall verfügst du über ein exzellentes Netzwerk, bestehend aus Ärzte- und Versorgungszentren, Dental- und Veterinärkliniken sowie Pflegeeinrichtungen
- > Erfahrungen im Bereich des Textilleasings wären großartig
- > Du verstehst es, deine Kunden durch deine gewinnende und dynamische Art sowie mit entsprechender Beratungskompetenz für die Produkte des Unternehmens zu begeistern und bist in der Lage langfristige, erfolgreiche Kundenbindungen zu etablieren
- > Du verfügst über sichere Kenntnisse im Umgang mit MS-Office, modernen Kommunikations- und Informationsmedien sowie CRM-Anwendungen
- > Du bringst sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift mit, Englischkenntnisse sind von Vorteil

Das erwartet dich...

Es erwartet dich ein **spannendes und vielseitiges Arbeitsumfeld** mit **hohem Gestaltungsspielraum** in einem **engagierten Team**, das aktuell eine rasante **Unternehmenstransformation** vorantreibt. Freue dich auf **kurze Entscheidungswege, flache Hierarchien**, eine **übergreifende Zusammenarbeit** mit allen Unternehmensbereichen sowie flexible Arbeitsmethoden. Die Position erfordert Reisetätigkeiten. Wir stellen dir dafür ein Firmenfahrzeug (auch zur Privatnutzung) zur Verfügung.

Wenn das spannend für dich klingt, dann freuen wir uns auf deine Bewerbung. Gute Zeugnisnoten aus längst vergangenen Tagen interessieren uns nur bedingt. **Schreib uns gern einige prägnante Zeilen, die uns die Geschichte erzählen, warum gerade du, deine Fähigkeiten und Erfahrungen zu uns passen!**

Deine Ansprechpartnerin:

Julia Momiroski

05468 9009 370

Karriere@cjd-group.com



CLINIC & JOB **DRESS**